

Technical Sales Engineer (m/v)

Functieomschrijving

- Als technisch verkoper ben je verantwoordelijk voor de bezoekfrequentie en voor de verkoopresultaten in jouw regio.
- Je bent woonachtig in het oosten van België.
- Je bent het professionele aanspreekpunt voor onze klanten, je representatieve houding en bereidwillige instelling staan hierin centraal.
- Je bent verantwoordelijk voor het zelf economisch inplannen van afspraken.
- Je komt je beloftes na en zorgt voor het maken van offertes.
- Tijdens de inwerkperiode doe je de nodige product-kennis op.

Kwalificaties

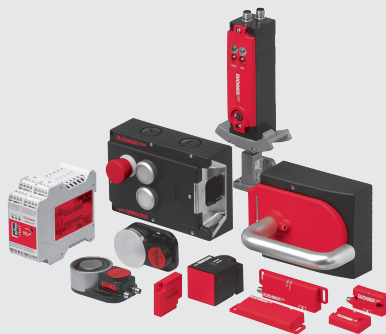
- Bachelor werk en denk niveau met technische achtergrond van automatiseringstechniek, elektrotechniek, werktuigbouwkunde of een vergelijkbare kwalificatie.
- Reeds enkele jaren ervaring in industriële automatisering of in een gelijkaardige functie, kennis van machines en veiligheid is een pluspunt.
- Besluitvaardig en zelfverzekerd.
- Goede beheersing van het Nederlands en het Frans.
- In het bezit van een rijbewijs B.

Wat we bieden

- Uitdagende en verantwoordelijke functie met afwisselende werkzaamheden
- Zeer goede werksfeer in een familiale omgeving
- Mogelijkheden voor individuele ontwikkeling
- Goede salarisvoorwaarden, ingeschaald naar kennis en ervaring
- Bedrijfsauto, laptop, GSM
- Een uitgebreide training in veiligheidsproducten en normen
- Een vaste aanstelling in een dynamische omgeving en een groeiende industriële markt

Spreekt deze functie je aan, neem dan contact op met Ronny Slenders (manager België) of stuur je cv naar ronny.slenders@euchner.be

Met wereldwijd 900 medewerkers en 18 dochterondernemingen is EUCHNER een onafhankelijke en financieel gezonde onderneming met een geschiedenis van 70 jaar. Voor de machine-industrie levert EUCHNER een breed assortiment van elektromechanische en elektronische producten. Machinebeveiliging (veiligheidssystemen) is een van de speerpunten evenals kennis over toepassingen, wetgeving en normen.



EUCHNER
More than safety.